

Beaute開業前研修プラン表

(1回6時間)	5日間プランA (技術メイン) 研修費60万(税別)	5日間プランB (チームビルディングメイン) 研修費60万(税別)	10日間プラン 研修費120万(税別)	15日間プラン 研修費180万(税別)
1回目	キックオフミーティング 医院のビジョン、理念	キックオフミーティング 医院のビジョン、理念	キックオフミーティング 医院のビジョン、理念	キックオフミーティング 医院のビジョン、理念
2回目	電話対応 敬語の基本 初診のロールプレイング	チームビルディング 交流分析を通しての自己理解、他者理解 伝えると伝わるの違い チームの段階について	チームビルディング 交流分析を通しての自己理解、他者理解 伝えると伝わるの違い チームの段階について	チームビルディング 交流分析を通して自己理解、他者理解 伝えると伝わるの違い チームの段階について
3回目	受付業務 会計の仕方 予約の取り方 在庫管理 カルテ管理	基本 接遇 身だしなみ、マナー、コミュニケーション 第一印象力の高め方 患者様との基本のコミュニケーション リピートしてもらうための問診の取り方 問診ロールプレイング	基本 接遇 身だしなみ、マナー、コミュニケーション 第一印象力の高め方 患者様との基本のコミュニケーション リピートしてもらうための問診の取り方 問診ロールプレイング	基本 接遇 身だしなみ、マナー、コミュニケーション 第一印象力の高め方 患者様との基本のコミュニケーション リピートしてもらうための問診の取り方 問診ロールプレイング
4回目	痛みのないスケーリング フロッシング 相互技術体験 お一人お一人の癖に応じてフィードバック	あり方 考え方メイン 信頼される人になるためには 理念、ビジョンとは セルフコントロールの技術 葛藤が起こった時の処理方法 判断力、リーダーシップ、実行力	あり方 考え方メイン 信頼される人になるためには 理念、ビジョンとは セルフコントロールの技術 葛藤が起こった時の処理方法 判断力、リーダーシップ、実行力	あり方 考え方メイン 信頼される人になるためには 理念、ビジョンとは セルフコントロールの技術 葛藤が起こった時の処理方法 判断力、リーダーシップ、実行力

Beaute開業前研修プラン表

5回目	チェアサイドでの所作 印象採得 石膏の流し方 トリミング方法 ホワイトニングトレー作成 アシスト業務の注意事項 バキュームテクニック	電話対応 敬語の基本 初診のロールプレイング	電話対応 敬語の基本 初診のロールプレイング	電話対応 敬語の基本 初診のロールプレイング
6回目			受付業務 会計の仕方 予約の取り方 在庫管理 カルテ管理	受付業務 会計の仕方 予約の取り方 在庫管理 カルテ管理
7回目			痛みのないスケーリング フロッシング 相互技術体験 お一人お一人の癖に応じてフィードバック	痛みのないスケーリング フロッシング 相互技術体験 お一人お一人の癖に応じてフィードバック
8回目			口腔内規格写真撮影法 P検査（1点・3点・6点）	口腔内規格写真撮影法 P検査（1点・3点・6点）
9回目			PMTC、TBI、染色、 改善ポイントを集中して練習 基本のPMTCの流れを決定 症例に合わせた使用ペーストの選定	PMTC、TBI、染色、 改善ポイントを集中して練習 基本のPMTCの流れを決定 症例に合わせた使用ペーストの選定
10回目			カウンセリングスキルアップトレーニング 傾聴観察質問承認	カウンセリングスキルアップトレーニング 傾聴観察質問承認
11回目				補綴カウンセリング リコールカウンセリング

Beaute開業前研修プラン表

12回目				チェアサイドでの所作 印象採得 石膏の流し方 トリミング方法 ホワイトニングトレー作成 アシスト業務の注意事項 バキュームテクニック
13回目				物販販促 トーク法、POPの作り方
14回目				内覧会準備
15回目				最終開業前チェック、ロールプレイング